

東海道シグマだから実現！

オーダーメイド研修

地域密着型の東海道シグマだからこそ
様々な企業様から満足度の高い評価を得ております

は
た
ら
く
理
由
に

寄
り
添
う



株式会社東海道シグマ 教育事業部

〒420-0857 静岡県静岡市葵区御幸町 8-1 JADE ビル 6F

TEL:054-272-0206 / FAX:054-252-3001

東海道シグマが選ばれる理由 REASON

東海道シグマでは、研修を行う目的やゴールは会社や働く現場によって異なると考えております。当社のご提案する研修では、研修前の打ち合わせでじっくりと貴社のご要望をお伺いするところから始めます。課題と目標を明確にしたうえで、ニーズに対応できる専門家の講師を派遣いたします。貴社の目標を達成するためのスキルや知識を取り入れ、貴社だけのオリジナルのカリキュラムを策定いたします。

1 現場の目線に寄り添う！

研修前にじっくりと現場の状況をお伺いした上でぴったりの研修を提案します。



2 経験豊富な講師陣

人材育成のスペシャリストが貴社の悩みを解決！多岐にわたった分野で対応可能です。



3 オンライン研修も対応！

従来の対面形式の研修からオンラインを使用した最新のスタイルまで対応可能です。



東海道シグマの企業研修の特徴 FEATURE

研修を行う最大の目的は、研修を受けた後に職場にて「自発的に業務に取り組める人材」となることだと考えております。当社のご提案する研修では、貴社オリジナルのカリキュラムを策定し「実践力」に注力して研修を実施します。研修中は、受け身の研修ではなくロールプレイングやワークショップなどを通じ参加型の内容とすることで、受講生自らが「考え、自分で動く」ように指導いたします。

ロールプレイング重視

営業・販売・電話等の研修では、実際の場面を想定し体験させるロールプレイングを多く取り入れます。理想と実際の行動のギャップを理解させ、個々の課題を具体的に浮かび上がらせます。

ワークショップ重視

研修では、グループワークを多く取り入れます。実践的に学ぶことで、自らが考え行動できるよう指導していきます。また、グループ別で研修をすることで、競争意識が高まり、業務への意欲を高めます。

診断

研修によっては各種診断ツールを活用します。客観的資料があることで、より課題が具体的に目標設定が容易となります。

※キュービック（適正診断）、CADI、CADS等

一人ひとりへの落とし込み

研修を受けたということだけで満足しては、研修の意味がありません。当社の研修では、最後に受講生一人一人に目標設定を行っていただき、研修後の業務に活かせるよう指導していきます。また、必要に応じてフォローアップ研修もご用意しております。

研修ラインナップ LINE UP

新入社員から管理職まで、多様な人材に向けた研修を取り揃えております。また、知識の向上を目的とした研修だけではなく、パソコンや電話対応などのスキル向上の研修も多数ご用意しております。以下の研修ラインナップを中心に、貴社のニーズに応じてカスタマイズ致します。

▶ テーマ・課題別

- ビジネスマナー
- コミュニケーション
- 仕事の基本
- ビジネスマインド研修
- チームビルディング
- マネジメント □ 部下育成
- CS/ 接客 □ クレーム対応
- リスク管理 □ コンプライアンス
- ハラスメント □ キャリアデザイン
- モチベーションアップ

▶ 対象者別

- 新入社員研修
- 中堅・リーダー向け研修
- 管理職向け研修
- 若手社員研修
- 女性管理職育成研修
- IT人材育成研修
- 事務職研修
- 人事のための面接力向上研修
- 安全衛生教育研修・5S研修(製造業)
- シニア社員研修

▶ スキルアップ研修

- パソコン研修 (Word)
- パソコン研修 (Excel)
- パソコン研修 (Power point)
- 営業研修
- プレゼンテーション研修
- ファシリテーション研修
- フォークリフト運転技能研修
- オンラインを使用した採用研修

オンライン対応可能

外国人の従業員も受講可能！

事例 CASE STUDY

これまでも、数多くの多様な業種・職種別に研修を実施して参りました。企業様と認識のズレがないよう、それぞれの現場の状況を把握した上で、カリキュラムを独自で作成し、ご提案させていただきました。また、当社では「結果」にこだわっているため、単日の研修だけではなくその後のフォローアップも行い、課題解決にむけて支援致します。

製造業

管理職向けパワハラ研修

課題

一部の管理職において、「パワハラ」に対する意識が低く、問題発言や行動が見受けられる。「自分は悪くない、最近の若い者は根性がない…」という意識が根付いている。

カリキュラムのご提案

- ・ ハラスメントとは？～ハラスメント防止の重要性～
- ・ パワハラ危険度チェック
- ・ 働きやすい職場環境のために

結果

管理職の「常識」の認識が変わり、管理職同士で日頃の業務の中で互いの発言を気を付けるようになった。会社の雰囲気良くなり、結果として若手社員の離職防止につながった。

福祉業

営業研修

課題

社員のモチベーション維持が課題。仕事に対する姿勢が受け身で、言われたことしかやらない、できない。売上や利益に対する意識が薄く、活気がない。

カリキュラムのご提案

- ・ 営業担当者としてのマインドチェック
～負けパターンからの脱出～
- ・ 営業の基礎知識と基本行動
- ・ 営業ステップの見直し・スキル向上
- ・ 目標管理

結果

研修時に他社の状況や社会の厳しさをリアルに伝えた結果、仕事に取り組む姿勢にハリがでた。また、社員自らが目標を立てることで、自分自身の身の丈にあった目標ができ、小さな成功体験を重ねる事で自信がついた。結果的には、会社の業績につながった。

費用 TRAINING COST

時間	受講人数	費用
2時間～4時間（半日）	1～10名	6万～12万
2時間～4時間（半日）	11～20名	10万～15万
4時間～8時間（1日）	1～10名	12万～20万
4時間～8時間（1日）	11～20名	15万～25万

御見積書 無料

ご希望の内容や時間、参加人数などにより費用が異なります。まずは一度お気軽にご相談ください。

※費用はあくまでも目安となります。※研修内容により別途テキスト作成費・印刷費等がかかる場合がございます。
 ※必要に応じてサブ講師を手配する場合がございます。 ※プロジェクター・マイク・パソコンなどの設備は必要に応じて手配いたします。
 ※外国人の従業員が受講される場合は、別途テキスト作成費や通訳等で費用がかかる場合がございます。

レンタルスペース RENTAL SPACE

自社に研修スペースがない企業様に向けて、当社のレンタルスペースをご利用頂けます。無料見学も可能です。お気軽にお問い合わせください。

設備概要	費用
・(株)東海道シグマ自社ビル(静岡駅南口徒歩5分) ・少人数～15名まで利用可能 ・フリーwi-fi、プロジェクターあり ・フリードリンク付き ・ビル駐車場有(有料・高さ制限あり)	9:00～18:00 1,500円／1時間
	18:00～21:00 1,800円／1時間
	土日祝 1,800円／1時間



セミナールーム1



セミナールーム2

研修実施までの流れ FLOW

ご満足いただける研修をご提供するため、まずはお問い合わせ時に、貴社のご要望をしっかりとヒアリングさせていただきます。必要に応じ、貴社にお伺いして打ち合わせを実施し、その後カリキュラムの作成を行い、改めてご提案させていただきます。ご予算内でトータルプランニングをさせていただきます。

まずはお気軽にお問い合わせください。専任コーディネーターが説明にお伺いさせていただきます。

ステップ1 お問い合わせ



ホームページ・メール・電話にてお問い合わせください。どのようなことでも、お気軽にご相談ください。

ステップ2 打ち合わせ



専任コーディネーターが貴社へ説明にお伺いさせていただきます。貴社のニーズをヒアリングさせていただきます。(オンラインも可能)

ステップ3 カリキュラムの提案



打ち合わせをもとに、カリキュラムを作成し、提案させていただきます。研修に向け、調整を行います。

ステップ4 研修実施



プロジェクターやパソコンなどの設備も必要に応じて対応させていただきます。研修後に、貴社のご担当者にフィードバックも実施いたしますので、ご安心ください。

当研修の詳細・ご質問などはこちらからお問い合わせください

ホームページ: <https://sigma-jp.co.jp/education/training/>

東海道シグマ 企業研修 で検索



SNSにて
随時
情報発信中!

Instagram

