

地元密着型の集客・営業術

お金をかけずに地元客をがっちりつかむ

立地が悪くて集客できない、商品には自信があるのに売れない、値引きしてもお客様が来ない、こんな悩みを抱えていらっしゃる方はいませんか。

今回は、女性専用30分フィットネス「カーブス」の創業にコンサルタントとしてかかわった上久保瑠美子氏を講師に招き、サポートした700店舗以上の事例や客として体験したお店の事例から、「地元客を集客する具体的事例」「実践的ノウハウ」「明日から使えるネタ」などをお話いただき、広告費をかけなくても、割引をしなくても、お金をかけずにお店のファンを増やす方法を学びます。

講師 上久保瑠美子氏

株式会社ii(いい) 代表取締役



内容

- ・小さな店の成功事例
- ・地元客を集客する具体的事例
- ・実践的ノウハウ
- ・明日から使えるネタ

- ・1978年 青森県十和田湖町生まれ。
- ・広告代理店の営業を経て、2005年 株式会社ベンチャー・リンクに入社。コンサルタントとして女性専用30分フィットネス「Curves(カーブス)」の創業に携わる。
- ・また、700店舗以上の事例に関わり、フランチャイズビジネスの事業展開、ノウハウ開発、ナレッジマネジメント(知的財産の共有と蓄積)を分析・研究し、脳科学、心理学、神経言語プログラミング(NLP)、コーチングを学び、独自のセールスコミュニケーションを培う。
- ・2009年 株式会社ii設立。飲食店での豊富な経験と、得意の営業力を活かし、主にサービス業の集客サポート、売れる営業マン・販売員の育成をテーマに全国各地で講演を行っている。

開催概要

日時 2020年2月26日(水) 18:30~20:30

会場 B-nest 静岡市産学交流センター 6階
プレゼンテーションルーム
(静岡市葵区御幸町3-21 ペガサート6階)

定員 50名(先着)

対象 中小企業経営者、個人事業主、創業予定者
・マーケティングに興味のある方 など

受講料 1,000円 ※受講料は当日受付にてお支払いください。
領収書を発行いたします。
(学生無料：受付にて学生証を提示のこと)

お申込み 当センターのホームページからお申込みください。
FAXでお申込みの場合は、下記の受講申込書に必要事項
をご記入の上、お送りください。またEメールでのお申
込みの場合は、件名を「マーケティング支援講座9の申
込み」とし、下記受講申込書の項目を記載してお送りく
ださい。
※お申込み受付後にご案内を、Eメールにてお送りいたします。

主催 B-nest 静岡市産学交流センター

▶ 受講申込書 (マーケティング支援講座9)

FAX:054-275-1656 E-mail:info@b-nest.jp

フリガナ 氏名	(男・女)	会社名/団体名	
電話番号	(自宅・勤務先)	メールアドレス	(自宅・勤務先)
住所	(自宅・勤務先) 〒		

※ご記入いただいた情報は、当セミナーの連絡や主催者事業などの案内に利用することがありますので、ご承知願います。
※宗教やネットワークビジネスの勧誘、各種セールスを目的とした参加は固くお断りいたします。

■ お申込み・お問合せ先

B-nest ビネスト 静岡市産学交流センター

〒420-0857 静岡市葵区御幸町3-21 ペガサート6・7階 TEL.054-275-1655 FAX.054-275-1656

https://www.b-nest.jp/
E-mail:info@b-nest.jp