

定員 **30名** 程度

11/5 (火) 開催・参加費：無料

特別編

創業スタートアップ講座

起業家のお悩み No.1 「集客」について学ぶ

～現役レストラン経営者による事例紹介～

「あなたは、渾身の商品やサービスをどのように周りに伝えていきますか？」

「潜在顧客が商品に興味を持っていただくための環境や仕組みづくりは整っていますか？」

開業後の最優先課題であり、多くの方が悩む、「集客」。

今回は、現役レストラン経営者であり、Facebook を活用したマーケティングセミナー等を開催する講師から、集客ツールの使い方・考え方を学びます。

悩みや問題が生じた際、独りよがりには考えていませんか？一人で抱え込んでいませんか？経験と実績を積んだ先輩からいただくアドバイス・意見は大変貴重です。

創業を**成功**へと導く**第一歩**を
踏み出しましょう！

当日のコンテンツ

- マーケティングの基本と集客ツールについて
- Facebook のコンテンツ公開の仕方

講師



増田郁理さん
株式会社プラス・プレス 取締役

プロフィール

2016年夫と共にフランス料理店「BonMasuda」を静岡市清水区に開業。現役シェフである夫と、半年間で売上を500%UPさせた経験を元に、個人事業主を対象に「集客セミナー」を開催。

[開催概要]

日時 2019年 **11月5日(火)** 18:30～20:30

会場 B-nest 静岡市産学交流センター6階プレゼンテーションルーム (静岡市葵区御幸町3-21 ペガサート6階)

対象 創業間近～創業後数年の方、集客をアップさせたい事業者の方など 定員 30名程度 参加費 無料

お申込み 当センターのホームページからお申込みください。FAXでお申込みの場合は、下記の参加申込書に必要な事項をご記入の上、お送りください。またEメールでのお申込みの場合は、件名を「創業スタートアップ講座特別編の申込み」とし、下記参加申込書の項目を記載してお送りください。

主催 B-nest 静岡市産学交流センター

▶ **参加申込書** (創業スタートアップ講座特別編) FAX:054-275-1656 E-mail:info@b-nest.jp

フリガナ氏名 (男・女)	電話番号
メールアドレス	※創業予定について <input type="checkbox"/> 創業準備中 <input type="checkbox"/> すでに創業済み ・業種 () (どちらかにチェック <input type="checkbox"/> を入れてください。)

※ご記入いただいた情報は、当セミナーの連絡や主催者事業などの案内に利用することがありますので、ご承知願います。
※宗教やネットワークビジネスの勧誘、各種セールスを目的とした参加は固くお断りいたします。

■ お申込み・お問合せ先

B-nest ビネスト 静岡市産学交流センター

〒420-0857 静岡市葵区御幸町3-21 ペガサート6・7階 TEL.054-275-1655 FAX.054-275-1656

<https://www.b-nest.jp/>

E-mail:info@b-nest.jp